

No Overselling Guarantee

Wednesday, 01 October 2008

Last Updated Wednesday, 01 October 2008

NIMHOST - No Overselling Guarantee

Dengan membeli account hosting di NIMHOST - Layanan Web Hosting, Indonesia, Murah, cPanel, PHP, Fantastico, Torrent Provider ("NIMHOST") anda mendapatkan hak yang sesuai dengan apa yang telah anda bayarkan karena NIMHOST tidak pernah menerapkan overselling terhadap layanan yang di berikan.

No Overselling Guarantee

Hosting Overselling adalah sebuah bisnis yang dilakukan oleh web hosting provider dengan menjual kapasitas dan bandwidth yang sama ke beberapa pelanggan/customer.

Hal ini dapat dilakukan karena faktanya hampir semua pemilik atau penyewa hosting tidak pernah menggunakan space atau bandwidth yang di berikan sepenuhnya.

Bagaimanapun juga, hal ini mengakibatkan pertanyaan tentang apa yang di bayar oleh penyewa hosting atau apa yang mereka bayarkan tapi tidak menerima timbal balik dari apa yang telah mereka bayarkan.

NIMHOST memberikan garansi di mana 100% space dan bandwidth yang anda beli tidak akan pernah di jual lagi kepada pihak lain dan NIMHOST juga mengatur resource yang NIMHOST yang miliki agar tidak mempengaruhi performa dari website anda, termasuk di dalamnya adalah downtime, site tidak dapat di akses, database error, masalah dalam pengiriman e-mail, atau migrasi yang tidak di rencanakan sebelumnya untuk memindahkan website anda ke server lain dalam satu network.

Jika konsumsi website anda melebihi dari apa yang seharusnya anda dapatkan maka account anda tidak akan langsung di tutup atau di hapus, anda hanya akan di minta untuk meng-optimalkan website anda, termasuk di dalamnya optimalisasi script yang di gunakan atau anda dapat meng-upgrade account anda ke paket yang lebih besar.

Support staff dari NIMHOST akan menghubungi anda dan mendiskusikan solusi untuk upgrade bagi website anda.

Ketika anda membeli hosting atau reseller hosting dari NIMHOST, anda dapat memastikan bahwa anda akan menerima sepenuhnya resource yang di berikan untuk anda.

NIMHOST memberikan garansi untuk hal tersebut.

Cerita di balik Overselling

Apakah anda pernah melihat pesan kesalahan di bawah ini ketika anda mengunjungi website dari salah satu hosting provider ?

Jika anda pernah, maka itu adalah petunjuk pertama bahwa website yang anda hendak kunjungi telah mencapai limit resource yang dapat di jual dan tidak dapat lagi menangani traffic atau load dari website client-client mereka yang berada di server tersebut.

Karena web hosting adalah sebuah servis yang memerlukan kemampuan technical yang tinggi, para pencari web hosting mungkin tidak mengetahui apa yang perlu mereka lihat untuk mendapatkan hosting provider yang bagus, dan kembali kepada hukum ekonomi bahwa apa yang anda dapatkan itulah yang anda bayarkan.

Mereka kebanyakan lebih suka untuk mendapatkan space dan data transfer yang besar, tambahan promosi, peralatan tambahan (add-on tools) dengan harga yang relatif murah daripada membandingkannya dengan berkonsultasi terlebih dahulu ke seseorang yang lebih mengerti tentang hal tersebut (professional).

Jika anda bisa mendapatkan semuanya itu dengan pengeluaran kurang dari Rp. 50.000,- perbulan anda harus yakin bahwa anda membayar/membeli kualitas yang buruk.

Banyak hosting provider menyadari hal ini dan menggunakannya untuk menawarkan jumlah yang besar atau unlimited space dan bandwidth dalam layanan hosting yang mereka tawarkan.

Lebih lanjut, harga dari account yang anda beli telah di discount/di-kurangi menjadi harga yang tidak dapat anda tolak.

Nimhost telah seringkali di ajukan pertanyaan oleh banyak orang yang tertarik dengan layanan yang NIMHOST tawarkan dengan menanyakan kenapa paket yang NIMHOST tawarkan lebih mahal di bandingkan hosting provider lainnya yang menawarkan jumlah space dan bandwidth yang lebih besar dengan harga yang lebih murah.

Jawabannya adalah mudah, di dunia ini tidak ada hal yang tidak terbatas, demikian juga dengan space dan data transfer.

Walaupun harga yang NIMHOST tawarkan terkesan lebih mahal dari hosting provider lain, namun kualitas layanan yang kami berikan juga jauh lebih baik dan NIMHOST memberikan jaminan atas layanan tersebut, hal ini dapat dilakukan karena NIMHOST tidak melakukan overselling dalam menjual layanan yang NIMHOST jual.

Bagaimana Overselling Bekerja

Dasar dari overselling adalah menjual resource yang sama berkali-kali.

Anda dapat melihat perhitungan di bawah ini untuk menghitung resource yang di miliki dan dapat di handle oleh sebuah server.

Jumlah space yang di butuhkan oleh sebuah website dengan tingkat menengah adalah kurang dari 1GB.

Data transfer rata-rata yang di butuhkan oleh site tersebut bisa jadi kurang dari 10GB.

Jika anda membayar sebesar Rp. 100.000/bln untuk layanan tersebut, berikut ini perhitungannya bagaimana harga tersebut di terapkan.

Disk Space
Data Transfer (BW)
Price
Price/GB Space
Price/GB BW

Web Host 1
1 Gigabyte
10 Gigabytes
Rp. 100.000/bln.
Rp. 100.000/bln.
Rp. 10.000/bln.

Sekarang bandingkan jika sebuah hosting provider menawarkan kapasitas yang lebih besar dengan harga yang sama.

Sebagai contoh, 100GB space dan 1000GB data transfer, hanya dengan seharga Rp. 100.000/bln.

Disk Space
Bandwidth (BW)

Price
Price/GB Space
Price/GB BW

Web Host 2
100 Gigabytes
1000 Gigabytes
Rp. 100.000/bln.
Rp. 1.000/bln.
Rp. 100/bln.

Lihat perhitungannya, Rp. 1.000 per GB space yang anda dapatkan dan Rp. 100 per GB data transfer.

Dan anda tidak akan menggunakan semuanya itu karena berapa besarpun atau kepopuleran website anda, anda tidak akan pernah bisa menggunakan seluruh space atau data transfer tersebut. Anda bahkan tidak akan mendekatinya.

Sekarang, hosting provider yang sama mengetahui bahwa resource yang anda gunakan/perlukan adalah hanya 1/100 dari apa yang mereka tawarkan kepada anda karena anda tidak akan bisa menggunakan seluruh space dan data

transfer yang mereka tawarkan.

Hosting provider tersebut menjual kembali space dan data transfer yang anda gunakan kepada orang lain.

Jadi apabila hosting provider tersebut menawarkan 100GB untuk anda, melalui proses overselling mereka dapat menjual kembali space dan data transfer yang tidak anda gunakan kepada orang lain yang seperti anda.

Lihat table di bawah ini untuk mengetahui space dan data transfer yang di butuhkan oleh sebuah website pada umumnya dan bandingkan dengan apa yang di tawarkan dalam tawaran overselling.

Disk Space
Bandwidth

Disk Space in Plan
Bandwidth in Plan
Resources Used

Typical web site
1GB
10GB
100GB
1000GB
1%

Lihat pada angka-angka di atas. Hanya 1% dari pemilik website menggunakan space yang di berikan. Secara technical, hosting provider tersebut dapat menjual kembali space dan data transfer yang tidak terpakai kepada orang lain, dengan keuntungan yang besar dan tidak perlu kuatir bahwa mereka akan kehabisan space dan data transfer.

Sekarang lihat contoh website kelas menengah dalam artian space dan data transfer yang di gunakan dan bandingkan dengan paket yang ditawarkan pada layanan hosting yang menjual overselling.

Disk Space
Bandwidth
Disk Space in Plan
Bandwidth in Plan
Resources Used

Popular web site
30GB
300GB
100GB
1000GB
30%

Website ini menggunakan 30% dari space dan data transfer yang di berikan.

Sekarang bayangkan apabila beberapa website yang menggunakan space dan data transfer yang sama besarnya di taruh dalam satu server yang sama dan di jual dengan menggunakan metode overselling.

Disk Space
Bandwidth
Disk Space in Plan
Bandwidth in Plan
Resources Used

4 Popular web sites
4 x 30GB = 120GB
4 x 300GB = 1200GB
100GB
1000GB
120%!

Hanya dengan 4 website yang populer, telah menggunakan seluruh space dan bandwidth yang tersedia, plus tambahan 20%.

Belum lagi 96 klien lainnya yang di taruh dalam 1 tempat yang sama dan menggunakan oversold space yang sama.

Apa yang mereka dapat ?

Disk Space
Bandwidth
Disk Space in Plan
Bandwidth in Plan
Resources Used

4 Popular web sites
4 x 30GB = 120GB
4 x 300GB = 1200GB
100GB
1000GB
120%!

96 Typical web sites
96 x 1GB = 96GB
96 x 10GB = 960GB
100GB
1000GB
120 + 96% = 216%!

Total ada 100 website menggunakan 216% space dan bandwidth yang tersedia atau dengan kata lain space dan bandwidth yang di gunakan telah lebih 116% dan hal ini hanya bisa di simpulkan satu hal yaitu website-website tersebut akan mengalami malfunction atau error, database tidak dapat di tulis kedalam harddisk, e-mail tidak dapat di kirimkan ataupun di terima dan akan banyak klien yang marah hanya untuk mengetahui apa yang sedang terjadi.

Sekarang kembali kepada tabel sebelumnya dan bandingkan 2 contoh hosting provider di atas (Web Host 1 dan 2).

Dalam contoh di atas Web Host 2a adalah hosting provider yang melakukan praktek overselling kepada 99 klien lainnya selain kepada anda.

Disk Space
Bandwidth (BW)
Price
Price/GB Space
Price/GB BW

Web Host 1
1GB
10GB
\$10/mo.
\$10/mo.
\$1/mo.

Web Host 2
100GB
1000GB
\$10/mo.
\$.10/mo.
\$.01/mo.

Web Host 2a
 $100\text{GB}/100 = 1\text{GB}$
 $1000\text{GB}/100 = 10\text{GB}$
\$10/mo.
\$10/mo.
\$1/mo.

Anda dapat lihat, pada akhirnya, Web Host 2 memberikan apa yang anda butuhkan pertama kali.

Space, bandwidth dan harga yang sama. Perbedaannya adalah, Web Host 1 menawarkan layanan mereka dengan jujur dan berani memberikan garansi bahwa space dan bandwidth yang anda dapatkan adalah apa yang telah anda bayarkan, sedangkan Web Host 2 melakukan praktek overselling layanan mereka dan menjual kembali space dan bandwidth yang anda miliki kepada 99 orang yang berbeda untuk keuntungan mereka tanpa memperdulikan anda.

Harga sebenarnya dari Web Hosting

Di bandingkan dengan hosting provider yang melakukan praktek overselling, space dan bandwidth yang NIMHOST jual dapat di katakan lebih mahal.

Dalam kenyataannya karena NIMHOST tidak melakukan praktek overselling.

Selebihnya, NIMHOST juga memberikan garansi bahwa space dan bandwidth yang anda dapatkan adalah space dan bandwidth yang anda bayar, NIMHOST juga memberikan garansi bahwa support yang NIMHOST berikan jauh lebih baik daripada hosting provider yang melakukan praktek overselling.

Biaya tersembunyi dari hosting terdiri 4 hal :

1. Kualitas Server. Setiap server yang NIMHOST gunakan memiliki kemampuan yang baik dengan memory minimal 2GB, dan memiliki 500 sampai 1000GB space.
2. Per-Server Account Limit. Meskipun cPanel menawarkan unlimited-domain account, NIMHOST menetapkan maksimal account yang dapat di handle oleh server-server yang di miliki oleh NIMHOST, sebagai contoh NIMHOST hanya mengijinkan maksimal 150 account untuk server-server yang memiliki 2GB memory dan 300 account untuk server-server yang memiliki 4GB memory. Dengan memberlakukan hal ini, NIMHOST dapat menjamin bahwa apa yang NIMHOST jual kepada anda tidak akan melebihi resource yang NIMHOST miliki.
3. Bandwidth. NIMHOST dapat memberikan bandwidth yang cukup besar karena NIMHOST memiliki bandwidth beberapa x lipat di bandingkan dengan space yang NIMHOST tawarkan dan jikalau itu kurang maka NIMHOST akan segera menambah server-server baru sehingga kualitas layanan yang NIMHOST berikan tidak akan berkurang.
4. Support. Website anda adalah Website NIMHOST juga yang harus kami jaga dengan sebaik-baiknya, oleh karena itu staff NIMHOST memonitor seluruh server yang NIMHOST miliki setiap hari untuk memastikan tidak ada masalah pada server-server NIMHOST yang dapat mengakibatkan website anda mengalami downtime atau tidak dapat di akses.